

Septiembre, 2025

Tour



Lo que imaginas, ***ahora es posible***

¡Bienvenidos a nuestra segunda parada!



Somos exponentes del crecimiento, somos Onivia

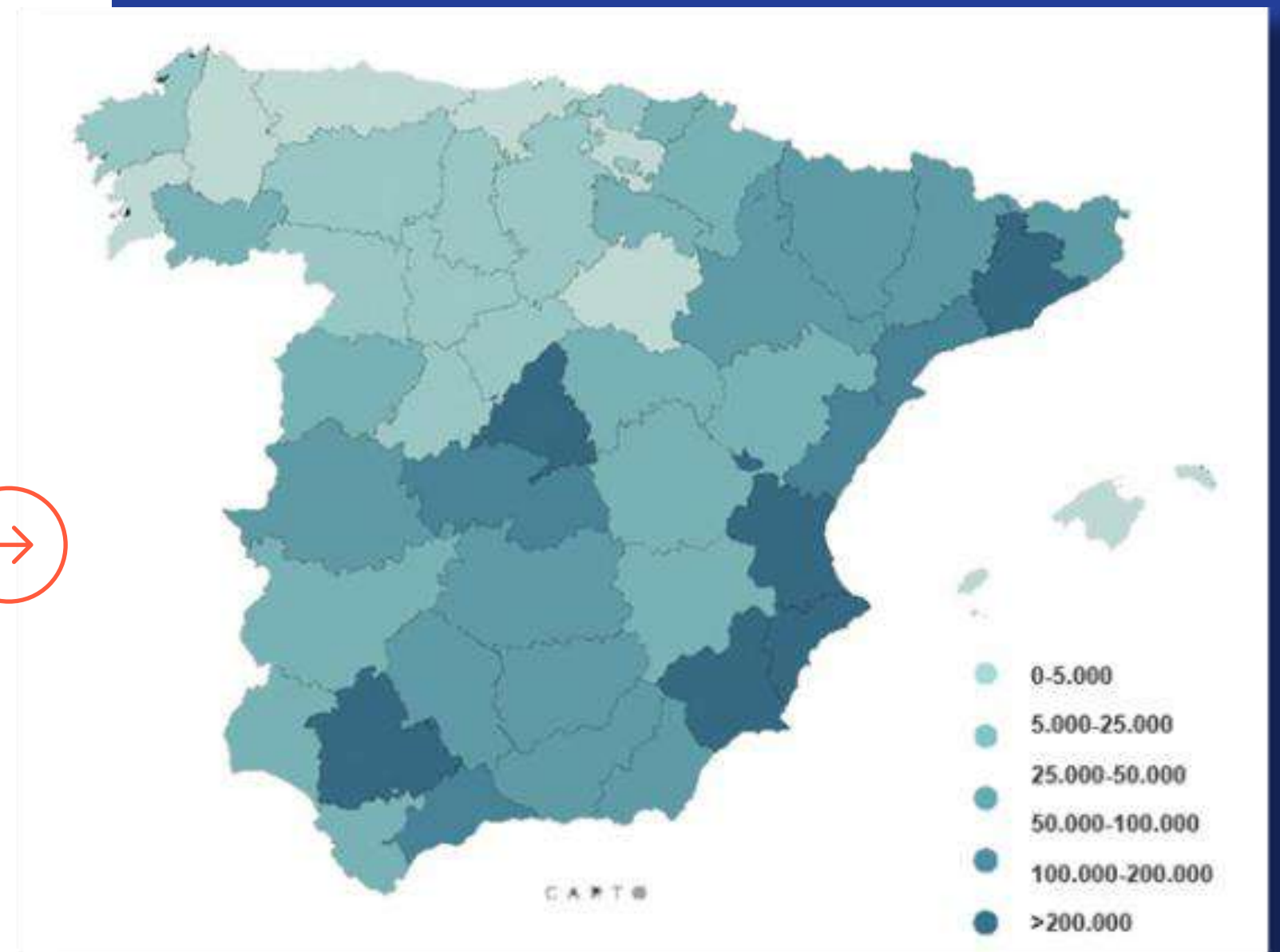
- Primer operador neutral de fibra mayorista en España.
- + de 10,2 millones de hogares pasados.
- Modelo de red abierta a todos.

No competimos contigo, te ayudamos a crecer

Más que conectividad, ofrecemos oportunidad

Facilitamos el crecimiento de nuestros clientes a través de una infraestructura de FTTH sólida y competitiva proporcionada por un equipo de personas integrares y expertas que se adaptan al cliente y sus necesidades.

Ponemos al alcance de nuestros clientes las herramientas, el equipo y la actitud necesarios para transformar su potencial en crecimiento.



+ 1.400

Municipios españoles

10 Gbps

Máx. velocidad potencial

42.000km

Red de fibra

Comprobar cobertura



**En Onivia somos comprometidos
con el impacto social
de nuestras soluciones como
motor de crecimiento.**

Acceso flexible, sin inversión inicial

LO HACEMOS FÁCIL, PARA QUE TÚ TE ENFOQUES EN CRECER

01

TECNOLOGÍA

Preparada para el futuro:
XGS-PON y WiFi 7

02

CONECTIVIDAD

Una sola interconexión accede
a toda nuestra red nacional

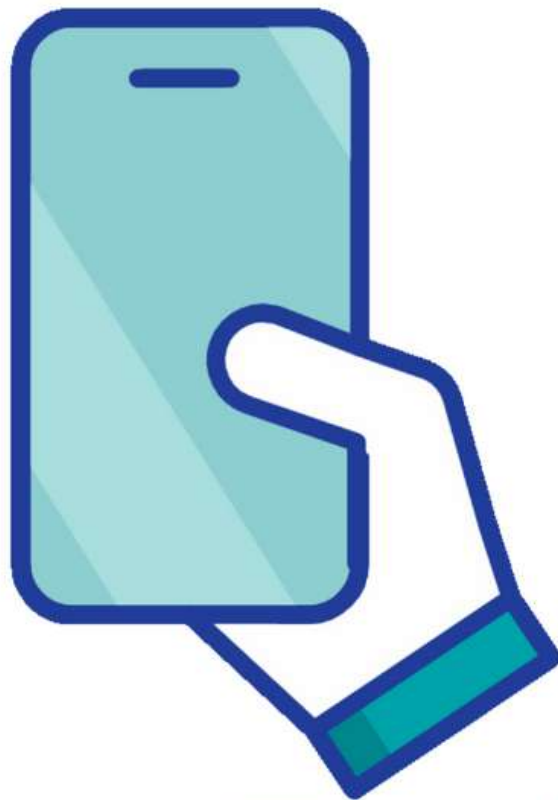
03

SOPORTE

De extremo a extremo
(incluye provisión, instalación,
soporte técnico)

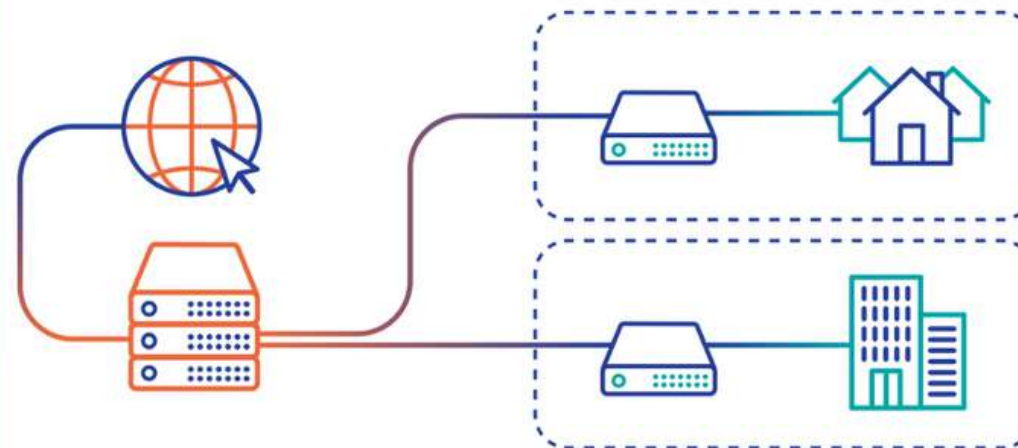
OPERADOR MAYORISTA DE FIBRA NEUTRO E INDEPENDIENTE.

Fibra y móvil en una
misma plataforma



Cobertura Móvil

Internet con una solución
100% gestionada por Onivia



Impulsa
ON.NET

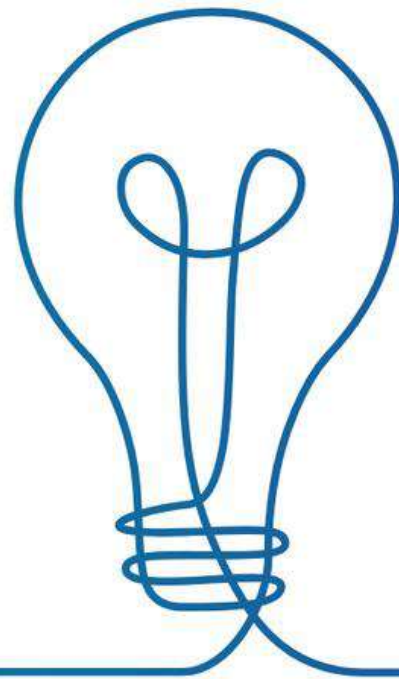
Rápido, flexible y sin
inversiones iniciales



Impulsa
Bitstream

UNA RED PARA CRECER A TU RITMO, CON SOLUCIONES FLEXIBLES.

Solución estacional que se
adapta al ritmo de cada usuario.



Fibra FLEX

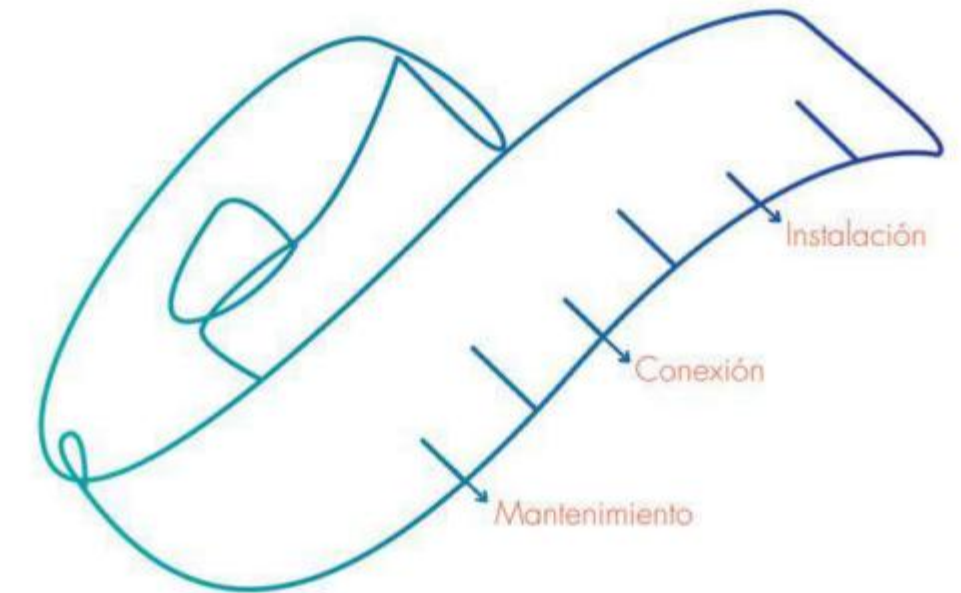
Gestiona todo tu negocio
desde una única plataforma

NEXO

by Onivia

**Plataforma
Nexo**

Cada detalle cubierto
hasta la última milla



**Hogar
Conectado**

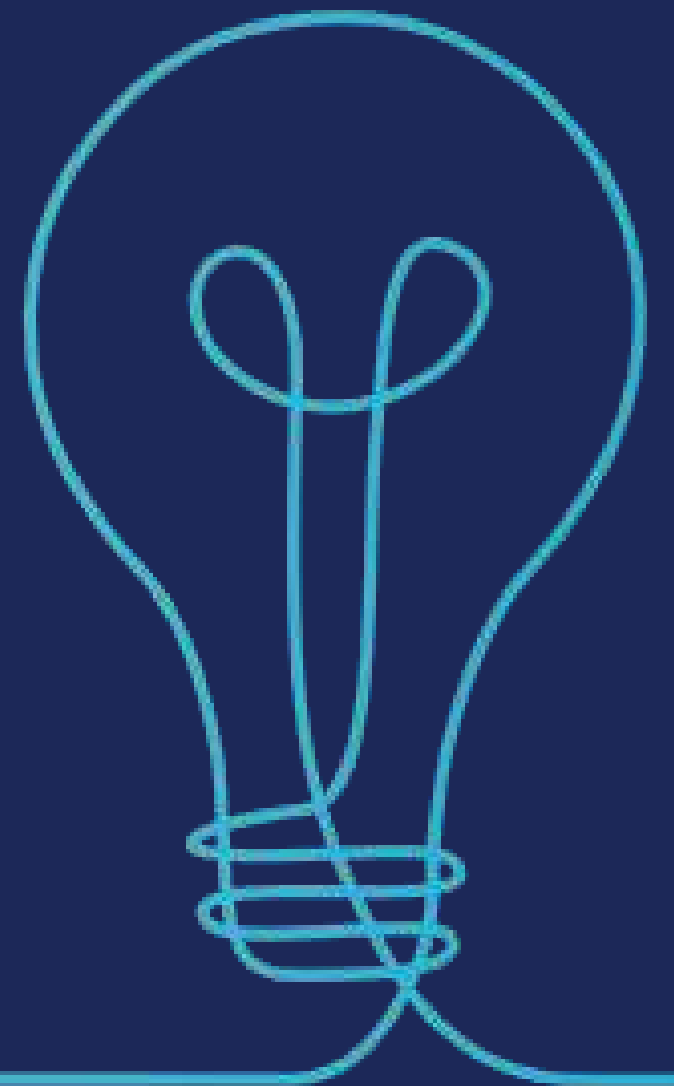
Fibra

FLEX

Solución estacional de fibra mayorista
que se **adapta a tu cliente**

ON: cuando la necesitan (verano, segundas residencias, negocios temporales).

OFF: cuando no, reduciendo costes sin desconexiones físicas ni complicaciones.





- **Modalidades** de 300Mb | 600Mb | 1000Mb.
- Activación/desactivación **100% online**.
- **Compromiso mínimo**: 90 días ON al año.
- Ideal para zonas vacacionales y usos **temporales**.
- **Más autonomía** y flexibilidad = más oportunidades comerciales.

Introducción Estratégica





Ignacio Maortua

Head of Corporate Finance and M&A

- Corporate Finance | M&A | Executive MBA | Restructuring | Investor Relations
- + de 12 años en Corporate Finance
- Visión financiera aplicada al crecimiento en telecom

Ignacio ha desarrollado su carrera en compañías como Grupo Mediapro, Aena, Oquendo Capital y PwC, participando en operaciones de inversión, adquisiciones internacionales y procesos de estructuración financiera.

Combina visión estratégica y expertise financiero para impulsar el crecimiento empresarial.



El *momentum* de las infraestructuras digitales

01

**Conectividad =
esencial**

como agua o electricidad

02

**Capital internacional
disponible**

03

**Regulación +
innovación**

acelerando el despliegue

Factores que aceleran el sector

- **Consolidación en Europa y España**
- **Fondos de infra buscando activos estables**
- **Regulación que fomenta compartición**
- **Innovación: XGS-PON, 5G, Edge**



**Toda
inversión
tiene un
riesgo**



Riesgos del momentum



**Sobreinversión
sin clientes
suficientes**

**Erosión de
márgenes por
guerra de precios**

**Fin de la
ventana de
capital barato**

Tendencias M&A en España y en Europa

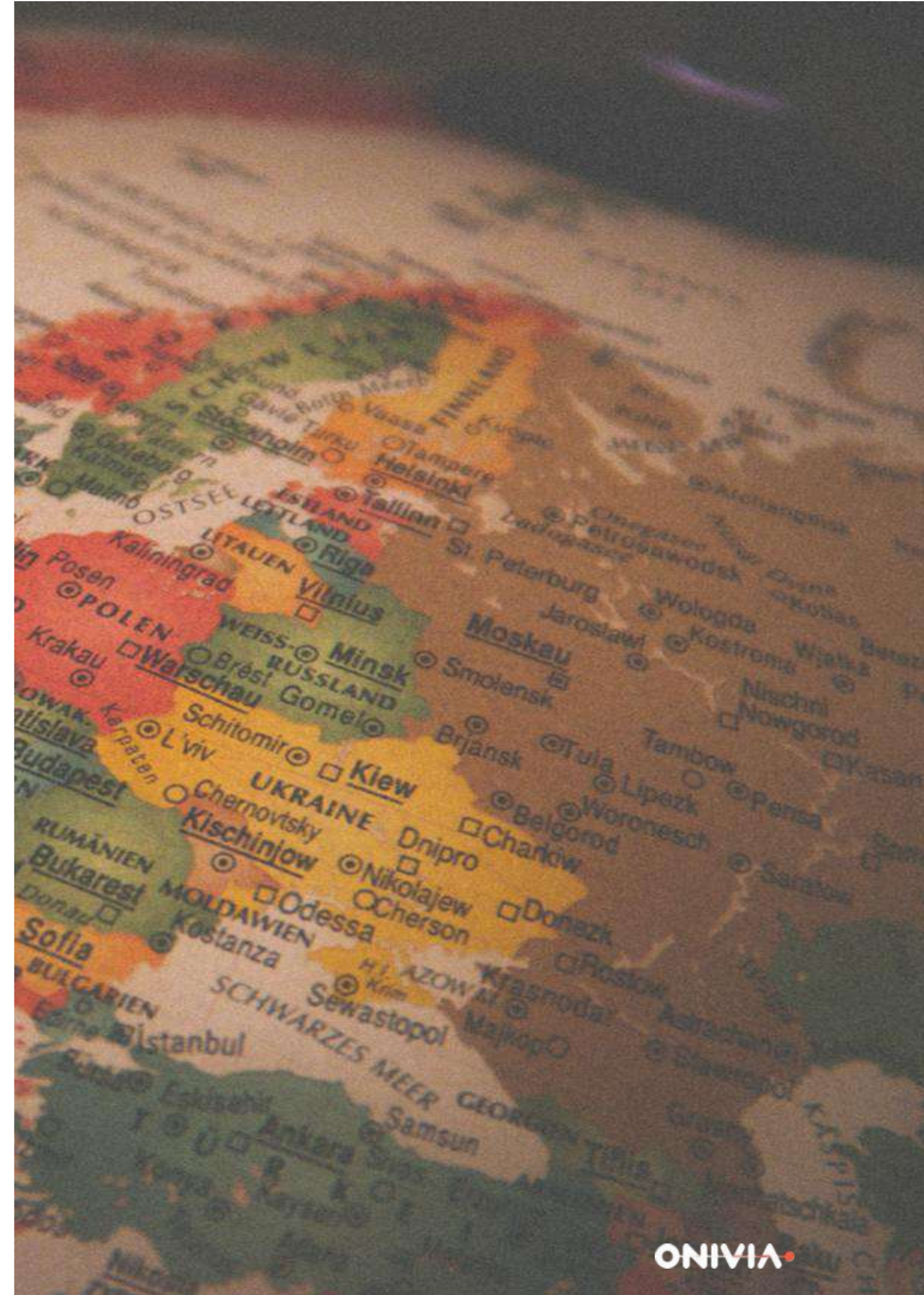


Consolidación de operadores locales

Venta de activos de red

Joint ventures y coinversión

Diferenciación por servicio / cercanía



Capital allocation



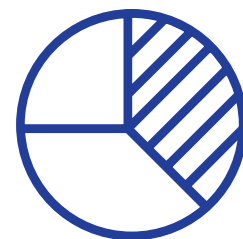
¿donde pongo mi
próximo euro?

RED PROPIA

**CAPTACIÓN
Y RETENCIÓN
DE CLIENTES**

**MEJORA DE
SERVICIO**

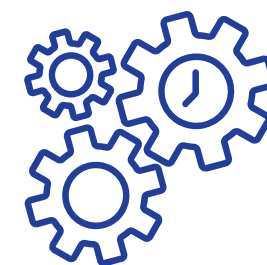
Errores Comunes



SOBRE-EXTENDER
DESPLIEGUES



INFRA-INVERTIR EN
FIDELIZACIÓN



NO MEDIR BIEN EL
ROI POR
PROYECTO

Atrayendo la inversión



**Ingresos recurrentes
y churn bajo**



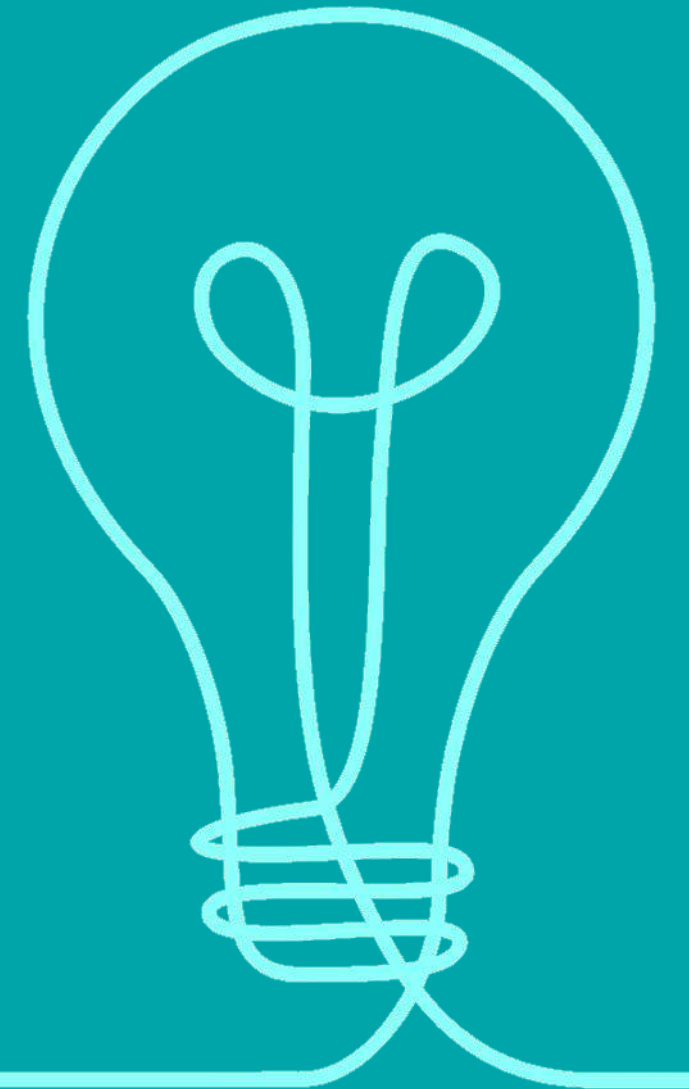
**Márgenes sólidos
(EBITDA)**

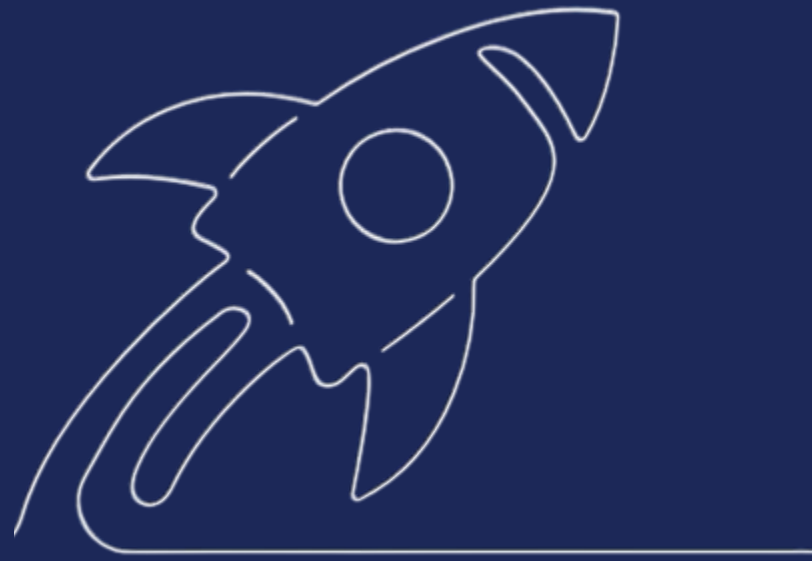


**Transparencia y
reporting**

Atrayendo la inversión

NO es necesario ser grande
SÍ disciplina + claridad + estabilidad
SÍ eficiencia y mejora de márgenes





ALGUNOS REGISTROS DE CÓMO FUE EL TOUR ONIVIA EN BARCELONA

Una parada que nos conectó con personas,
datos y futuro.

Mesa Redonda

"InfraMomentum - El momento clave para entender el futuro de las infraestructuras digitales"

Martes 30 de septiembre
Barcelona

Evento exclusivo
Aforo limitado



Alfonso Martínez

Director de Merlin Properties



Isabel Ballesteros

Director, Deal Advisory de Nae



Guillermo Canal

Director Gerente de Feceminte

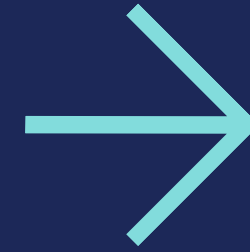


Ignacio Maortua

Head of Corporate Finance and M&A de Onivia

Tour **ONIVIA**





ESTO ES SOLO EL COMIENZO. LO QUE IMAGINAS, AHORA ES
POSIBLE.

GRACIAS POR ESTAR EN ESTA PRIMERA PARADA.
SEGUIMOS CONSTRUYENDO JUNTOS.



Próxima parada



PASE VIP
SEVILLA



ONV-TOUR-ESP-2025-2026