

Despegamos
juntos en el
Tour Onivia.

Ahora te damos

combustible

para ir aún
más lejos.

ONIVIA



El punto de partida es lo que te hace único



El 67 % de los usuarios en zonas no urbanas prefiere operadores locales o regionales por la cercanía en la atención.

Tu ventaja está en tu proximidad, tu lenguaje y tu respuesta rápida.

¿Cómo lo refuerzas? Con una red fiable, soporte adaptado a tu cliente y la posibilidad de escalar sin perder tu esencia.

Solución Onivia: Red abierta, neutra, independiente y soporte extremo a extremo.



No todo se trata de competir, se trata de colaborar mejor



**Consolidación, fusiones, presión en precios...
el mercado cambia rápido**

Pero hay espacio para quienes se apoyan en **tecnología flexible y alianzas estratégicas.**

Externaliza lo técnico. Enfócate en el cliente. Y construye diferenciación desde el servicio, no desde la infraestructura.

Solución Onivia: Plataforma NEXO - gestiona, comercializa e instala con agilidad, manteniendo el control total de tu operación y tus clientes.



Creceer no es tener más, es tener foco



los operadores que integran varios servicios en el mismo paquete aumentan su ARPU hasta un 20% y reducen cancelaciones un 10%.

Pero... muchos aún gestionan esto por separado.

La clave está en ofrecer una **experiencia sencilla, convergente y escalable.**

Solución Onivia: Hogar Conectado - provisión, instalación y soporte técnico hasta la última milla.



Tu visión no
tiene límites.

Y ahora, tu
red tampoco.

ONIVIA•

comercial@onivia.net
www.onivia.es

